

Despierto la magia de los pedirólogos...

Soy conferenciante, formadora y coach, experta en El Arte De Pedir y te enseño a pedir y conseguir tus objetivos, sin tener que pedir.

Pedir es un arte humano, que requiere actitud, generosidad y mucho corazón. Pedir no es vergonzoso ni intimidante. Pedir es servir a los demás para servirte a ti mismo y conseguir así los objetivos de beneficio mutuo. Pedir pasa por dar, y cuando te das a los demás, sin esperar nada a cambio, las posibilidades de conseguir se multiplican.

Por este motivo enseño el arte de pedir a captadores de fondos, emprendedores, vendedores y a los que buscan su trabajo ideal a través de conferencias, talleres online y presenciales, consultoría y sesiones de coaching, con un método propio, práctico, divertido y útil, que nace de mis vivencias, explicadas con lenguaje callejero, y que despiertan tu chispa para pedir y conseguir, siendo tú mismo y fiel a tus valores.

Pedir requiere técnicas, claro que sí, y también actitud y mucha autenticidad. Quiero que vivas el pedir como un baile en el que el diálogo fluye y en el que las relaciones importan. Pedir te llenará de ilusión, y se te pondrá una sonrisa de oreja a oreja, para pedir y conseguir tus objetivos.

Mi propósito es despertar la magia de los pedirólogos de este mundo, como tú, y enseñar que pedir es un arte humano, consciente, que requiere generosidad y mucho corazón. Gracias al estimulante método El Arte de Pedir, pedir dejará de ser una losa, o pesadilla para ti, y lo vivirás con orgullo, siendo 100% auténtico, fiel a tus valores y dueño de tu vida.

Mis clientes me agradecen que les haya sacado de la zona de confort y haberles ayudado a plantarle cara a sus miedos para pedir y conseguir sus metas. Mis charlas y conferencias causan un impacto positivo y son recordadas por los asistentes por su toque profesional, explicado con un lenguaje informal, humano y divertido, que les da un chute de vitaminas para hacer realidad sus sueños.

He atraído la atención de medios de comunicación como RNE4 y Radio Castelldefels, llegando a los



oídos de muchos oyentes. A través de sus ondas, disparo el mensaje de que el pedirólogo es ante todo darólogo y el darólogo no busca tener la razón, sino que quiere encontrar la razón que motive a ambas partes a colaborar y a llegar a acuerdos beneficiosos para todos.

Disfruto enseñando todo lo que he aprendido como emprendedora y pediróloga, y me siento chutada a la vida cuando devuelvo mis aprendizajes a los pedirólogos como tú. A través de mis vídeos, cursos y conferencias me regalo para que aprendas a pedir y conseguir, como yo también aprendí hace unos años.

Algunos me definen como sacudidora y serena. Veo todo tu potencial como pedirólogo y mi pasión es darte esos pellizcos para que pases a la acción, y lo hago con amor y sensibilidad para acompañarte en el apasionante camino de pedir y conseguir tus metas.

Lo habrás visto ya en mis charlas y conferencias. Mi lenguaje es fresco, humano, lleno de emociones, dicharachero y sobre todo pensado para que te llegue, para que lo veas fácil, y para darte un chute de confianza.

**¿Te atreves a conseguir, sin tener que pedir?
Métele caña al pedirólogo que ya eres.**

Te lo cuento con más detalles...

Lo que hoy soy es gracias a experiencias y aventuras únicas de mi pasado. Se trata de vivencias que me han permitido conocerme y sobre todo reconocermelo, aceptando mi chispa dicharachera, profesional y natural. También soy quien soy gracias a personas clave en mi vida que me han iluminado y me han chutado para ser auténtica, leal a mis valores, intensa, provocadora, atrevida y pura.

Bien chiquita, con 12 o 13 años, pasé mis veranos en Francia para aprender el idioma y conocer su cultura. La tolerancia fue una de las palabras que más protagonismo tomó en mi vida. Con 16 años, mis padres decidieron que estudiara 3o de BUP en Estados Unidos. Esta fue una experiencia que despertó en mí una esencia muy especial. Mi aprendizaje principal fue comprender que no elegimos donde nacemos y según donde te toque tendrás más o menos oportunidades. La familia que me acogió no tenía recursos para hospedarme. Me lo dijeron al llegar y durante tres meses residí en uno de los barrios más marginales de Sacramento y fui a parar a uno de los institutos más conflictivos. Allí estuve y me adapté; enfrentándome a miedos y sobre todo espabilándome con un inglés que chapurreaba con salero y sin vergüenza.

Logré cambiar de familia. Busqué soluciones y no me desesperé. Nunca pensé en regresar a Barcelona. Mi madre americana cursaba clases de español en la universidad de Sacramento. A su profesor de español, Gerardo, le pedí que me llevara a su casa. Me dijo que sí. Viví una experiencia mágica con la familia Campos. Fue mi primera petición y me dijeron que sí.

Siempre supe que quería estudiar Derecho y así hice. Me licencié en la Universidad de Barcelona. Un año después, decidí licenciarme en Periodismo. Del Derecho me llevo la constancia, la oratoria y saber que los mejores acuerdos son los que no requieren ni tribunales ni abogados. Estudiar periodismo me ayudó a confirmar mi pasión por escribir y relatar momentos de vida. Aprendí a enfrentarme a la hoja en blanco, a darle alas a mi creatividad y dejar fluir mi espontaneidad.

Al hablar inglés y francés fluidos, he tenido buenas oportunidades profesionales. Era mi diferenciación respecto a candidatos similares. Mi trayectoria

laboral consta de diferentes etapas. Mis primeras responsabilidades fueron en agencias de comunicación, como Weber Sandwick y LF Channel, asesorando a empresas sobre cómo comunicar con sus públicos. Tras 5 años me trasladé a Madrid para conocer los medios de comunicación y creé el primer programa de televisión de información económica para todos los públicos - MiCartera, en Telecinco.

Posteriormente, hice consultora en Innovation Media Consulting Group, empresa especializada en modernizar medios en España y América Latina. Esta fue mi primera aventura real como emprendedora. Di el paso de montar mi propia empresa: 'Historias de Éxito', en la que producía vídeos sobre casos de éxito y fracaso de emprendedores. La mía fue un historia de fracaso total. Cerré el chiringuito y posteriormente entendí que fracasar es la manera de acercarte a futuros éxitos.

Regresé a Barcelona y trabajé en entornos profesionales internacionales, ocupando posiciones directivas en comunicación corporativa y en gestión del cambio. Más tarde completé el programa de desarrollo directivo de Fundación ESADE. Y volví a recuperar mi chispa y salero, y comprendí mejor qué me movía en esta vida. Antes de finalizar el programa, me incorporé en el recién creado departamento de Fundraising de Fundación ESADE, donde me di cuenta que la captación de fondos era una estrategia nueva y que requería de otra manera de hacer.

En esta etapa aprendí a pedir con sentido y de corazón para asegurar que estudiantes con talento pero sin recursos pudieran estudiar en una escuela líder. Pedí y pedí y conseguí millones de euros que cambiaron el rumbo de sus vidas. El Arte de Pedir nació sin que yo fuera consciente. de lo que estaba surgiendo en mí. Tras años logrando buenos resultados, con un equipo cada vez más maduro y con donantes recurrentes, sentí que llegaba el momento de crecer y afrontar un nuevo reto. De nuevo aposté por formarme para reconectar conmigo misma. Completé la certificación internacional de Coaching y tuve una de mis revelaciones más importantes. Supe que El Arte de Pedir, que tanto tiempo me había llevado interiorizar y aplicar, se convertía en mi faro, en mi propósito. Nació la palabra pedirólogo y con mis primeros clientes testé mi propio método sobre El Arte De Pedir y los resultados me maravillaron. Mis primeros clientes me decían que les despertaba su magia y ello les permitía pedir, siendo ellos mismos, sin tener que meterse en la piel de ningún personaje.

Impartí talleres sobre El Arte de Pedir a vendedores, emprendedores, captadores de fondos, y los que buscan su trabajo ideal. Sentí que llegaba el momento de soltar la nómina y dedicar todo mi tiempo a enseñar el arte de dar, pedir y conseguir. El 31 de enero de 2017 empezaba una nueva etapa para mí: me dedicaría 100% a El Arte de Pedir. Mi miedo era paralizante y mi alegría puro fuego.

Cinco días más tarde, el 5 de febrero, iba en moto y un coche me atropelló. Fue un choque directo, el chasis del coche contra mi cuerpo. Podía haberme matado y no fue así. Ese día renací y, sobre todo, paré. La vida así lo quiso, y tras una cirugía de urgencia de mi hombro, pasé unos 7 meses de baja, con rehabilitación intensiva y diaria para recuperar la movilidad. Fueron meses duros. Eran mis primeros meses como emprendedora y mi cuerpo no estaba listo meterle caña.

Estar reviva ha subido el volumen de mi chispa y esencia, y tengo prisa. Estoy aquí y quiero que mi voz sea escuchada, provocando un tsunami de emociones que desencadenen decisiones transformadoras en las personas. Soy sacudidora y serena, y mi intuición es mi brújula, tanto para mí como para los demás. A través de mi intuición despierto la magia de personas como tú y lo hago porque creo mucho más en ti de lo que tú crees en ti mismo. Y te lo digo con contundencia y amor para que te aterrice en el alma, des pasos determinantes que cambien el color de tu vida y consigas hacer realidad tus sueños.

Este mundo pide a gritos que pongamos nombre a lo que nos separa para poder así enfocarnos en los que nos une. Esta es mi pasión, mi fuerza y mi don. Pongo nombre a los miedos y a las creencias que te hacen ser y actuar en pequeñito, y te enseño a volar para que te pidas ser la mejor versión de ti mismo y alcances tus retos y desafíos. Te lo mereces y de ti depende.

Pedir es un arte exquisitamente potente y transformador. Pedir es humano. Te prometo que fliparás cuando cambies tu chip y disfrutes pidiendo y consiguiendo lo que te de la gana. Me pasión es estar contigo y ayudarte a pedir para conseguir tus metas. Cuenta conmigo. Sé que juntos llegaremos más lejos.

**Pídete conseguir sin tener que pedir.
¿Te atreves?**

Ahora voy al grano...

- De formación diversa: licenciada en Derecho (UB) y Periodismo (UPF). He completado el programa de desarrollo directivo (ESADE) y soy Coach certificada por la International Coach Federation, con formación internacional en liderazgo por The Coaches Training Institute.
- He ejercido como captadora de fondos y he consolidado mi pasión por pedir captando millones de € de donaciones individuales y corporativas para la escuela de negocios Fundación ESADE y otras causas sociales.
- Cuento con sólida experiencia como directora en comunicación corporativa de grandes multinacionales como Agilent Technologies, y en los medios de comunicación, como CincoDías y TeleCinco.
- Cuento con años de experiencia en mis espaldas como emprendedora y soy fundadora de El Arte de Pedir y cofundadora de la comunidad internacional de líderes sociales, FundraisingLeadership.
- Desde el año 2013 entreno a centenares de emprendedores para preparar su elevator pitch con clientes como 4YFN, ESADECREAPOLIS, Ship2B y Seed&Click, entre otros.
- Con un método propio, fruto de mi experiencia como emprendedora y pediróloga, mis clientes multiplican por cien su orgullo por vender y pedir para conseguir sus objetivos.
- El 100% de mis clientes me recuerdan por haberles sacado de la zona de confort y haberles ayudado a plantarle cara a sus miedos para pedir y conseguir sus metas.
- Mis charlas y conferencias causan un impacto positivo y son recordadas por los asistentes por su toque profesional, explicado de manera informal, humana y divertida.
- Desde el año 2014 soy ponente habitual en el congreso de fundraising, organizado por la Asociación Española de Fundraising, y en JOBarcelona, congreso internacional de empleo y orientación profesional para universitarios y jóvenes titulados, y en 4YFN, plataforma de emprendedores dentro del Mobile World Congress.
- Soy colaboradora académica en el postgrado en Captación de Fondos de la Universidad de Barcelona (IL3) y miembro del Comité de Fundraising de ALUMNI SOLIDARIO de ESADE Alumni, tras ejercer como consultora solidaria.
- El 100% de mis clientes reconocen tener creencias y pensamientos limitantes que, una vez nombrados sin pelos en la lengua, vencen y dan el paso de pedir para conseguir sus propósitos.
- Enseño el arte de pedir a causas y entidades sin ánimo de lucro que aceleran así la captación de fondos, logrando aportaciones de personas y empresas que aseguran su sostenibilidad económica.